



Account Manager - New Business

Bij Senex draait alles om één missie: heavy work made light. Denk aan Sherpa- en RELLY wielladers die wendbaar en krachtig zijn, afdeksystemen die veiligheid en efficiëntie verhogen, weegsystemen die precisie brengen op elke werf, en aanbouwdelen voor kranen die machines multifunctioneel maken. Onze klanten? Van kleine KMO's tot grote multinationals in sectoren zoals grondwerken, wegenbouw, aannemers in sloop en infra, recyclage bedrijven en machineverhuurders. Allemaal zoeken ze manieren om sneller, veiliger en slimmer te werken. En daar kom jij in beeld.

Omdat Senex blijft groeien, zoeken we een gedreven Account Manager - New Business die energie krijgt van prospectie, deuren opent en klanten enthousiast maakt over onze oplossingen.

Jouw uitdaging

- › nieuwe klanten ontdekken in Vlaanderen en Senex sterker op de kaart zetten - van KMO's tot multinationals.
- › advies op maat geven over ons gamma en klanten overtuigen van de meerwaarde.
- › marktkansen spotten en vertalen naar concrete commerciële acties.
- › samenwerken met het team en de zaakvoerders om projecten van A tot Z op te volgen.
- › marketing ondersteunen om doelgroepen te bereiken en acties af te stemmen op de markt.
- › een netwerk uitbouwen in sectoren zoals grondwerken, infra, bouw, sloop en wegenbouw.

Wie ben jij?

- › Je hebt minstens 3 jaar ervaring in sales of account management van technische producten, ervaring in grondverzet en machines is een plus.
- › Je hebt een oprechte interesse of passie voor machines en techniek en toont graag wat onze oplossingen kunnen.
- › Je krijgt energie van prospectie en nieuwe contacten leggen.
- › Je bent communicatief sterk, zowel mondeling als schriftelijk.
- › Je spreekt vloeiend Nederlands; kennis van Frans is een sterke plus, vooral richting toekomstige groei.
- › Je bent authentiek en weet te overtuigen door enthousiasme en eerlijk advies.
- › Je bent graag onderweg, op werven en bij klanten.
- › Je bent hands-on, ondernemend & zelfstandig: je neemt initiatief & eigenaarschap.
- › Je bouwt lange termijnrelaties & bent zichtbaar in de sector.

Waarom kiezen voor Senex?

- › Een familiale, no-nonsense cultuur: korte lijnen, directe impact en een hecht team.
- › Innovatieve oplossingen die écht het verschil maken - geen standaard producten.
- › Veel autonomie: jij bepaalt hou je jouw regio en klanten benadert.
- › Groeikansen: je geeft mee vorm aan het commerciële verhaal van een bedrijf in volle expansie.
- › Heavy work made light: alles draait om efficiëntie en eenvoud - en jij staat daarin centraal.

Klaar om impact te maken?

Bel +32 (0)56 32 06 68

Stuur je cv naar kim.de.gruyter@senex.be

www.senex.be

